

夜幕下的劳动者

点击 DIANJI

宿松:推进诉源治理 提升矛盾化解合力

本报讯 宿松县推进诉源治理提升矛盾化解合力。服务“掌上宝”。加快建设一站式诉讼服务中心,推行网上立案、跨域立案、手机立案,今年以来网上立案1180件。利用“移动微法院”微信小程序,通过微信立案、调解、送达,实现“手机上打官司”。审判“快车道”。推进“分调裁审”改革,成立速裁团队4个,组建专业审判团队负责速裁工作,根据群众诉求与案件性质,建立繁简分流机制,近年来速裁团队结案1131件,占全部民事结案23.4%。化解“组合拳”。推动一站式多元解纷机制建设,坚持把非诉讼纠纷解决机制挺在前面,目前商调会共计调解成功、达成和解协议案件472件。婚姻家庭纠纷人民调解委员会正式入驻,成功调解涉婚姻家庭类案件5件,首起家事纠纷成功调解被学习强国刊发报道。(宿松)

岳西:“补短板、强监管” 夯实水利设施建设

本报讯 岳西县“补短板、强监管”夯实水利设施建设。一是补齐防洪工程短板,加强水库监管。投入资金1.56亿元,对68座小水库设施进行除险加固。完成13条主河流、3座水库水域空间岸线保护利用规划编制,对136座水电站进行生态流量泄放设施改造。二是补齐供水工程短板,加强水资源监管。实施农村饮水安全工程778处,投入资金1.8亿元,解决或改善35万农村居民饮水安全。三是补齐生态修复短板,加强涉水事务监管。聘请中国水利水电科学研究院编制《岳西县河道采砂规划》,完成投资4597万元的国家水土保持重点建设工程,治理流失面积91.94km²。(岳西)

太湖:“四点发力” 持续巩固脱贫成果

本报讯 太湖县“四点发力”持续巩固脱贫成果。抓住产业扶贫“根本点”。扎实推进“四带一自”产业扶贫模式,发展茶园689万亩、高山蔬菜0.89万亩、猕猴桃0.73万亩。建设特色种养业扶贫基地11个,带动贫困户8246户,养殖畜禽2596万头(只)。强化就业扶贫“保障点”。设置扶贫公益性岗位4656个。全县17家就业扶贫车间吸纳就业687人,其中贫困人口289人。新招募并成功认定省级就业扶贫基地6家,提供就业岗位170多个。探索消费扶贫“着力点”。通过直播、电商等平台,帮助贫困户、贫困户销售积压农副产品2992吨,价值2235万元。开展“消费扶贫月”活动和农产品产销对接“八进”行动,实现销售金额1.35亿元。找准金融扶贫“切入点”。截至11月底,累计发放扶贫小额信贷10.47亿元,帮扶14882户贫困户发展产业。通过金融支持发展贫困户户级光伏电站6212户,每户平均年增收3000余元,村级集体光伏电站124座,平均每年增收6万余元。(太湖)

怀宁:加快推进污水管网建设

本报讯 11月27日,怀宁县石镜乡石镜社区埋设污水管网施工工地,伴随着轰鸣声,挖掘机的大“手臂”在一米来宽、一米多深的沟渠中作业。石镜社区居民张友友说:“等社区管网建好了,生活污水再也不用到处乱排了。雨水和污水分流处理,我们农村生活的环境越来越好。”为进一步提升社区居住环境,今年,石镜乡计划投资360万元建设长达8公里的污水管道。第一期投资180万元,建设44公里污水管道。针对这一环保惠民工程,当地居民齐心协力,大力支持项目建设。今年以来,石镜乡大力推进污水管网建设、农村改厕、垃圾清运城乡一体化等民生工程,加快各项社会事业建设,不断提高人民群众的生活质量。(通讯员 许莹莹 全媒体记者 唐飞)

市白蚁防治管理所: 消除蚁害 保护树木

本报讯 12月4日下午,驻宣部队某部官兵专程将一面表达谢意的锦旗送至市白蚁防治管理所。驻宣部队某部营区位于我市北端,周围群山环绕,营区内植被丰富,香樟树不同程度地遭到白蚁危害,高度低则1米,高则5米。白蚁防治专业人员实地勘察后,鉴定出危害种类主要是黄翅土白蚁和黑胸散白蚁。黄翅土白蚁营巢处于地下,黑胸散白蚁小而分散,防治施工难度大,需要很高的专业技术。白蚁防治人员根据实际情况,因地制宜采取科学的防治方法。首先对所有受害树木,进行一轮全面防治,并对树干上的蚁害点进行药物喷洒。防治人员还开展科普宣传,向部队官兵讲解白蚁防治知识和技巧,并赠送防治药物。(通讯员 姚旺胜 全媒体记者 唐飞)

万家灯火,都市里有这样一群人,他们风雨无阻,走街串巷;他们披星戴月,争分夺秒。他们中有“代驾小哥”“外卖小哥”“地摊摊主”等,他们是夜幕下的劳动者。



七街上忙碌工作的“外卖小哥”。 全媒体记者 徐火炬 摄

代驾小哥的“夜生活”

路灯下,他们身穿反光服,三五成群或者孤身一人守在饭店、歌厅门口,等着系统软件派单,他们有一个亲切的称呼——“代驾小哥”。

“叮,接单成功了。”手机里传来电子音提示。12月5日晚上9时40分,在安庆七街,代驾司机李师傅接到了当晚的第二笔订单,从七街到大观区华茂1958小区。

他找到顾客,先从包里拿出垫子,铺在顾客车的后备箱里,再将自己的小电动车放在后备箱的垫子上。随后,他又拿出了块垫子,铺在驾驶座上,“公司有要求,不能弄脏了顾客的车。”

今年38岁的李师傅,是一名兼职代驾。他开了家中介公司,今年受多种因素影响,生意不好,故而从9月份开始,晚上出来做代驾,赚点钱补贴家用。

刚开始两个月,因为不得要领,他接到的单不多,出来得比较少。11月份,在熟悉了业务后,他跑得很快,几乎每晚都会出来,一个月接了100单,在软件上的级别从“青铜”升到了“黄金”。

李师傅通常晚上7时出门,深夜12时左右回家,有时候守得比较晚,也会等到凌晨4时。他活动的范围很大,七街、人民路、西门等都跑,但不是漫无目的地跑。他总结出了代驾的规律:安庆的夜生活比较短,一般集中在晚上7时到12时。对于代驾来说,这个时间段可以分为上下两场,上半场为7时到9时,这时候业务主要集中在各种菜馆、饭店;下半场在10时之后,去一些夜店、歌厅、娱乐场所等候。找到规律,就不会骑着车子乱跑,慢慢业务量就上来了。

但偶尔也会有空守的时候,跑了一个晚上,一单也没接到。所以他更喜欢恶劣天气,“越是恶劣天气,我越要出门,因为订单多。”他说,上个月的一个雨天,他跑了8单,最后一单是到怀宁县高河镇,这一单挣了200多块钱,但到凌晨4时才回家。“回来时没有顺风车,我骑着车,跑了两个多小时才到家,路上还下着雨。”

虽然辛苦,但李师傅笑言,“我喜欢下雨天,也喜欢跑长途单。”他有个同事曾接到过去浙江杭州的单,一单就挣了2000多元,大家都羡慕。

入行时间虽然不长,但李师傅尝尽了酸甜苦辣。有时候,将客户送到了家,客户简单说了句,“谢谢,辛苦啦!你开车真稳。”会让他很高兴。但有时候,也会有点儿闹心。有些喝醉酒的

客户,话很多,还会嫌他开车慢。“在等红绿灯时,我的习惯是,绿灯闪了,我就等一等,不去抢灯。有的客户就会催促你,‘快快快,闯了红灯算我的。’我还是会等一等。他就会埋怨我,‘你这人开车怎么这么慢。’不管他们说什么,我就听着,耐心跟他解释,‘既然您叫了代驾,肯定想安全到家,我负责把您安全送到家。’”还有的时候,碰到豪车时,会格外小心,客户埋怨他,你怎么舍不得踩油门啊,他说,“您这豪车,我要是不小心磕碰了,这一年都白干啦。”

经过几个月的积累,李师傅已经成为一名经验丰富的代驾师傅。“遇到醉酒后一上车就吐的客户,我会靠边停车,让他吐完再开车,以免发生危险;遇到了目的地仍然人事不省,怎么都喊

不醒的客户,我会先向门口保安求助,帮忙联系客户家属……”他说,公司平台上有各种遇事如何处理的课程,他要观看学习,还要考试,不然会扣驾照分。驾驶分有12分,如果被扣完,就会被平台清退,不能继续干代驾。

10时14分,李师傅到达了顾客的居住小区,完成了当晚的第二单,获得了五星好评。他又骑上小汽车,开心地驶入了夜色中,继续寻找新的业务。上个月他挣了3000多元,这个月他跑得更快了,无论晚上天气多么寒冷,都会坚持出门接单。

代驾队伍庞大,单是他们平台就有300多人。李师傅希望可以早点升到“钻石”级别,这样平台就会优先给他派单,他就能接到更多业务。

全媒体记者 查灿华

寒风中的城市“跑男”

不分年龄,服装各异;态度谦和,拼命奔跑;他们的身影奔波在城市的各个角落,他们有一个亲切的外号——“外卖小哥”。

12月3日下午5时,“外卖小哥”徐志群刚吃完晚饭,手机上的“派单”声响起。他急忙戴上头盔,穿好工作服,赶到店前等候。由于长时间的风吹日晒,这个来自望江县长岭镇的27岁小伙子,看上去有些黝黑。

“这一单来回要10公里,半个多小时。”说话间,徐志群手机上的派单声又接连响起,不一会儿,他接到了5单。徐志群利用用餐时

间,一边翻看着派单,一边思索着如何顺路送餐、如何分配时间。他说:“送外卖不仅是个体力活,同时也是个脑力活。有的顾客距离远,有的送餐时间短,如何规划送餐、送餐路线,决定了能否顺利完成就餐高峰期的送餐任务。”

从入行时的“新人”,到如今的“老手”,徐志群用了半年时间。他说,刚做外卖员时,由于人生地不熟,寻找送餐地点是个困难事。“尤其是一些老旧小区,楼栋号、门牌号标识不清,天黑以后更是看不清楚。为此,只能耐心寻找、咨询路人。”

而在午餐、晚餐高峰期,一些写字楼的电梯不太好挤,而且一层一停,对于外卖员来说,这也会耽误不少时间。为了准时送达,徐志群很少坐电梯,而是爬楼梯。“一般在人多的情况下,写字楼15层以下的楼梯都会自己跑上去,不然肯定会耽搁之后的送餐。”

无论刮风下雨,他每天都会“在线”10个小时。徐志群回忆,他印象最深刻的是10月份的一天夜晚,天下暴雨,道路湿滑。此刻,点餐顾客暴增,他的手机也在同一时间收到了12份派单。“同时来这么多订单,当时心里有点

慌张,担心会送不过来。好在送餐线路规划无误,耗尽车子的最后一点电量,送到晚上近11时,才全部顺利完成。有的外卖的外包装被雨水淋湿,还遭到了顾客的抱怨。”徐志群说。

“上个月跑了1100单,挣了5000多元。”徐志群说,跑外卖挣得是辛苦钱。他不赞成部分外卖小哥为了赶时间,闯红灯,超速、逆向行驶等行为。“毕竟生命安全最重要,实在来不及送达,可以提前和顾客说一下,绝大多数顾客都会理解我们的工作。”

徐志群说,送外卖,每天都能

见到不少老面孔和新面孔。“其中很多顾客在拿到餐后都会说一声‘谢谢’,有的还会递上一杯热水,这会让我们外卖员在寒冷的季节里感到一丝温暖和关注。无论今后这个工作会做多久,这些温暖的画面会永远留在他心中。”

虽然辛苦点,但能让家人生活得更好一点,这样的生活徐志群目前很喜欢。徐志群以前是一名厨师,专做日本料理。他的梦想是攒够钱后,回到家乡开一家属于自己的料理店。“我在等待着机遇,希望这个梦想能早日实现。”

全媒体记者 唐飞

“95后”摊主化身网红主播

一边架起手机介绍产品,一边不忘向光顾摊位的市民推销。近年来,随着直播行业的兴起,不少地摊摊主化身主播,线上线下同步发力,创造更多人气的同时,也带来了更多的收入。

“各位观众晚上吃了吗?没吃的快来尝尝陈路安炒面吧!”12月4日晚,安庆七街,帅气小伙陈路安和往常一样,一边摆摊,一边在直播间里吆喝着。“我要一份炒面,待会下班过去拿。”“炒饭多少钱一份?”……观众们你一言我一语,很快,直播间里的人气高了起来。放料、翻炒、控制火候……动

作熟练、麻利。陈路安今年25岁,怀宁人,趁着今年红火的夜摊经济,他在七街摆摊卖起了炒面。从每天下午5时到凌晨4时,陈路安风力无阻。由于分量足、味道好,且价格实惠,渐渐地越来越多的顾客光顾他的炒面小摊。

从借钱摆摊,到现在每天营业额五六百元;从顾客寥寥无几,到现在生意红火,这个“95后”小伙子深知创业的艰辛。每天凌晨4时,陈路安准备收摊时,他会炒些炒面,免费送环卫工人吃。“只有经历过才能理解劳动者的不易。”陈路安说。

谈起为何会边摆摊边开直播?陈路安坦言,刚开始直播只是因为“好玩”,并没有想太多。于是他买了三脚架,尝试一边摆摊一边直播。直播过程中,很快他直播间的人气直线上升。网友们对这种直播的热情让陈路安没有想到。

当晚上顾客较多时,陈路安就把制作炒面的过程直播给观众们看,“本以为大家会不喜欢这种形式,但是没想到还是很多人留下来观看。有的观众还说要过来跟我学习摆摊。”陈路安说。渐渐地,陈路安发现,“地摊+

直播”,“线下+线上”的模式,可以在摆摊之余和更多的人互动,从而带动摊位人气。

前不久,一位商店经理在我的直播间里一次性点了15份炒面,说要请他的员工们尝尝。”陈路安说,在直播间里,他会和观众们聊聊生活中的烦恼、摆摊中遇到的趣事等等,而观众们也都积极互动,说出他们自己的观点和看法。“在直播过程中,一些观众聊着聊着就成了现实生活中的朋友。”如今,陈路安的直播平台账号已经有2万多名粉丝。

除了在直播间与观众互动,陈路安还经常将摆摊过程中的所见

所闻,所思所想,自编自导,拍成短视频发布到平台上。其中有反映社会现象的,有记录摆摊生活的,也有娱乐搞笑的,这些视频引来了不少人的点赞和关注。目前,陈路安已精心拍摄100多条短视频,获得点赞30多万。

摆摊至深夜,陈路安的妻子给他送来了热腾腾的饭菜。如今,他的妻子已怀有4个月的孕身。陈路安说,现在最愧疚的是没有时间陪伴妻子,“等钱存够了,会买套房,给她在这座城市里有一个属于自己的家。”陈路安说。

全媒体记者 唐飞