太空新基建:中国商业航天提速

4月24日是第十个"中国航天 日"。中国商业航天正迎来"技术突 破"和"规模爆发"的双重拐点、太 空经济从愿景正走向现实。

商业航天,一般指以市场化方式 提供航天产品和服务的产业,涵盖火 箭发射、卫星应用、太空旅游等领域。

进入2025年,一批商业火箭、商 业卫星将陆续升空,一度"高冷"的 航天技术,如今正在借着商业力量走 进千家万户、千行百业,不断拓宽应 用场景。

商业航天爆发"奇点"来临

当前,全球商业航天产业正加速 成长,成为大国竞逐的新焦点。

中国是快速崛起的"新星"。2025 年,我国有多款可回收火箭计划首 飞;卫星方面,千帆星座等巨型星座 持续发射升空, 小卫星需求爆发式增 长。据预计,中国商业航天市场规模 今年将突破25万亿元。

2015年被业内称为"中国商业航 天元年",《国家民用空间基础设施中 长期发展规划(2015-2025年)》出 台,首次提出鼓励社会资本步入航天

此后, 蓝箭航天等民营商业航天企 业相继成立,一批创业者涌入这一新兴 领域。长光卫星研发的"吉林一号"组 星成功发射,开创了我国商业卫星应用

2024年,中国商业航天迎来爆发 "奇点"。其首次作为"新增长引擎" 写入当年的政府工作报告,北京、上 海等地相继出台专项支持政策和行动 计划,加码布局商业航天产业。

在北京城南的亦庄,聚集了160 多家空天企业, 商业火箭整箭研制企业 数量占全国75%;而城北的海淀区,有 众多商业卫星制造、测运控和运营企 业。这一南一北两块区域, 汇聚了200 多家重点企业,核心研发单位占全国一

政策就像催化剂,激活了商业力量 走向"星辰大海"的链式反应。2024 年,朱雀三号在酒泉卫星发射中心完成 10公里级垂直起降返回飞行试验;"云 遥气象星座"卫星相继发射升空,计划 于2026年底前全部完成组网……

截至目前,中国商业航天企业数 量迅猛增至500余家,在轨卫星数量 不断攀升

一系列的技术突破,则是商业航天 兴起的又一大推力。航天宏图自主研发 的 PIE-Engine 天权大模型,实现了遥 感影像智能解译、智能增强和三维重 建;星河动力、蓝箭航天等多家商业火 箭公司通过3D打印技术,大幅提升了 发动机部件的生产效率和稳定性。

赛迪研究院不久前发布的《"十 五五"商业航天发展思路与路径》报 告认为,中国商业航天全产业链实现 快速发展,并有望在"十五五"末或 "十六五"时期迎来成熟期。

新的应用场景加速涌现。在今年 2月举行的北京市商业航天高质量发 展大会上,北京亦庄星箭公司职工王 翘楚的手机,连接到正在上空过境的 银河航天低轨互联网卫星,将北京火 箭大街项目建设现场画面实时回传至

丰富的应用场景也推动了商业航 天提速向新发展。赛迪研究院商业航 天首席研究员杨少鲜表示, 开启太空 新基建时代,"航天+"等新业态正在 萌芽,太空旅游、商业探月有望在5 至10年内实现政策突破、迈向试验验 证或商业运营初期

普通人与太空亲密接触,或许已 经不远了。

商业火箭可回收时代开启

1990年4月,中国首次发射国外 卫星, 进入国际商业卫星发射市场, 当时的运载火箭主要是"国家队"长 征家族。30多年后,中国商业火箭迎 来市场的"黄金时代"。

"快响应"和"低成本"的商业火箭, 正是当下中小卫星发射的"生力军"。

3月21日19时许,甘肃酒泉卫星 发射中心, 星河动力研制的谷神星一 号运载火箭发射升空,将云遥气象星 座的6颗卫星送入太阳同步轨道。

除了谷神星一号,东方空间的引力 一号运载火箭去年1月也在山东海阳 近海海域成功发射,刷新了当时全球固 体火箭运力纪录。作为全球首型全固 体捆绑式中型运载火箭,引力一号可支 持百公斤级卫星"一箭30星"发射。

如果说固体火箭是商业航天领域 的"轻骑兵",液体可回收火箭就是撑 起太空经济的"航空母舰"。它凭借大 推力优势突破载荷上限,以回收复用 降低成本,是开启航天工业规模化时 代的核心引擎。

据蓝箭航天团队测算,火箭发动机 通过回收设计,可将单次发射成本从 "亿元级"压减至"千万元级",较传统一 次性火箭降低70%,使低轨卫星"一箭 百星"组网、深空探测器"批量发射"成 为经济可行的商业方案。

由于需要在地面回收,这种火箭 的技术挑战更大, 堪称航天工程的 "精准芭蕾"——通过发动机二次点 火、高精度姿态控制等技术, 让几十 米高的箭体如"太空直升机"般平稳

"火箭需在重返大气层时承受 2000℃高温烧蚀,依靠发动机二次点 火实现'逆推减速',并通过高精度的 导航控制完成垂直软着陆。"安徽九州 云箭航天技术有限公司董事长季凤来 说,能否实现可回收的关键是火箭发 动机,必须要突破发动机的深度推力 调节技术及发动机多次启动技术。目 前,这家公司的"龙云"发动机研发 已攻克了多次启动、热防护材料、箭 体姿态控制等核心技术。

中国商业火箭企业正以新型液体 火箭发动机为突破口,推动我国成为 全球少数掌握全流程回收技术的国家。

"液体火箭可回收技术的逐步突 破, 堪称商业航天领域的工业革命,

是对传统一次性火箭发射模式的颠 覆。"在深蓝航天CEO霍亮看来,这项 技术的核心意义在于将火箭从"消耗 品"转化为"耐用工具",为万星组 网、深空探测任务提供低成本"太空 物流干线"。

"流水线上造卫星"

开年以来,每个月都传出的商业 卫星新动向显示出,中国商业卫星迈 上高密度入轨新台阶。

从2015年国家提出支持商业卫星 发展,到2020年卫星互联网被纳入新 基建,再到自去年以来各地商业卫星 产业加速落地,民营卫星企业掀起-股创新浪潮

记者日前走进位于江苏省的银河 航天南通卫星智慧工厂总装大厅,充满 科技感的生产线正在进行装配工作。4 月1日成功发射的卫星互联网技术试 验卫星中的两颗,就是这里制造的。

借助装配机器人、智能设备以及 数字化制造系统等尖端技术, 工厂打 造了100至2000公斤级卫星的完整制 造链条。据这家工厂的智造研发工程 师张波介绍,该产线可以满足年产100 至150颗中型卫星的研制能力,整星 研制周期缩短,效率提升了80%,批 量"造星"成为现实。

"在卫星制造领域,商业航天企业 低成本、批量化生产的优势正进一步 凸显,卫星的研制正从少量定制模式 向批产模式转变,能够像生产电脑-样生产卫星已经走入现实。"银河航天 首席科学家张世杰说。

新技术突飞猛进,造卫星成本降 低, 让天上的科技应用便利地上的千

长光卫星技术股份有限公司副总 经理贾宏光说,从单星试验到星座组 网,从数据采集到智能服务,商业卫 星正在实现从"太空基建"到"生态 价值"的商业跃迁。

城市交通点多、线长、面广,路 网规模大且结构复杂。利用卫星遥感 和人工智能技术,可以快速准确提取 路网的位置、形状等信息,为城市路 网核查工作带来便利。

过去勘察种植面积,需要人靠脚 力一步步去丈量计算。卫星通过获取 植被指数影像,根据植被反射不同波 段光的比例形成数据信息,从而反映 出农作物的长势、产量、出苗率等, 200平方公里的农田仅用半个小时就 能获取全域影像。

遥感技术具有大幅宽、高效率和 低成本优势, 使得原始森林监测成为 可能,极大地提高了监测效率,减轻 了工作压力,降低了工作危险。

抬头仰望星空,"吉林一号"星座 的117颗卫星,在俯瞰地球的同时,也 实时记录着农作物的生长变化情况; 粤港澳大湾区航天宏图的雷达卫星, 每6小时扫描一次海岸线,其对台风 路径预测的精度可达百米级……

无论是飞机、船舶、偏远的矿 区,还是无人区,在不远的将来都可 以通过卫星互联网与地面通信网络进 一步融合,逐步形成天地一体、融通 发展的立体化通信网络。

满天星斗间, 商业智慧熠熠生辉。

发射场实现0的突破

如果将商业火箭比作"飞机",商 业卫星比作"乘客",商业航天发射场 就是供"乘客"登机、"飞机"起飞的 "机场"。当"乘客"和"飞机"越来 越多, 打造"专属机场"势在必行。

2024年底,海南商业航天发射场 首次任务圆满成功具有里程碑意义。 中国科学院院士、中国航天科技集团专 家范瑞祥评价说:"它实现了我国商业 航天发射场从无到有的突破,补齐了商 业航天链条缺口,也为大规模低轨星座 组网任务等提供了强力发射保障。"

海南国际商业航天发射有限公司 董事长杨天梁介绍, 在文昌建设发射 工位, 地理优势得天独厚。同时, 相 比酒泉、西昌、太原和文昌航天发射 场,海南商业航天发射场是首个企建 民用的航天发射场,其任务组织和管 理运作采用灵活高效的商业化机制, 可以更好地聚集社会创新力量。

这个"破局"者,正在将科技创 新的引领性和市场机制的灵活性有效 结合,满足商业航天发射需求。

海南国际商业航天发射有限公司工 程设备部部长葛立新介绍, 执行发射场 首发任务的二号工位创新采用了"通用 型"接口设计,发射前后端设备不固 定,可以"模块"更替、"对口"更 换,长征十二号运载火箭等19个型号的 火箭都能使用。对于不同推进剂种类、 起飞重量、直径长度的火箭,这一工位 也都能活应。

在看不见的系统管理方面,发射 场也进行着迭代更新。

中国航天科技集团一院总体设计 部负责建设海南商业航天发射场的 "智慧大脑"。该院总体设计部专家徐 文晓介绍,这一系统主要包括通信系 统、气象系统等5大系统以及26个分 系统,具备指挥监控、数字孪生、数 字伴飞、健康管理、综合运维等功 能,实现了信息互联互通,融合共 享,让发射流程高效智能。

海上发射场,近年来也受到商业 火箭企业青睐。

东方空间联席CEO、引力系列运载 火箭总设计师布向伟说,海上发射场可 灵活选择纬度,相比"固定式"的内陆发 射场,可以移动到合适位置进行发射,从 而充分发挥运载火箭固有的运载能力。

一些业内人士分析,海上发射场不 仅标志着中国商业航天正从"陆基"时 代迈向"陆海基"的新领域,还在构建 "航天+海洋"的跨界生态,开启航天产 业与海洋经济融合新空间。

苍穹之上,由商业卫星组成的璀璨 星座,是中国人用千年飞天浪漫梦想写 成的"宇宙情书"。这是中国航天的黄金 时代,也是人类向宇宙探秘的进行曲。

新华社记者 宋晨 梁姊 孟含琪 (新华社北京4月24日电)

一季度我国全行业 对外直接投资同比增长6.2%

新华社北京4月24日电(记者 谢希瑶)商务部24日发布数据显示, 2025年1至3月,我国全行业对外直 接投资409亿美元,同比增长6.2%。 其中,我国对外非金融类直接投资 356.8亿美元,同比增长4.4%,在共建 "一带一路"国家非金融类直接投资 88.7亿美元,同比增长15.6%。

数据显示,1至3月,我国对外 承包工程完成营业额3418亿美元, 同比增长5.5%;新签合同额586.7亿 美元,同比增长26%。其中,我国 企业在共建"一带一路"国家承包 工程完成营业额275.2亿美元,同比 增长41%:新签合同额471.4亿美 元,同比增长16.3%。

外交部:中美没有就关税问题 磋商或谈判,更谈不上达成协议

新华社北京4月24日电(记者 曹嘉玥)外交部发言人郭嘉昆24日在 例行记者会上答问时表示,中美没有 就关税问题磋商或谈判,更谈不上达

有记者问:近来美方不断有消 息称,中美之间正在谈判,甚至将 会达成协议。你能否证实双方有没 有开始谈判?

郭嘉昆说,这些都是假消息。"据我 了解,中美双方并没有就关税问题进行 磋商或谈判,更谈不上达成协议。"

郭嘉昆指出,这场关税战是由美 方发起的,中方的态度是一贯的也是 明确的:打,奉陪到底;谈,大门敞开。 对话谈判必须是平等、尊重、互惠的。

美国12州共同起诉 联邦政府"对等关税"违法

新华社旧金山4月23日电(记 者 吴晓凌)美国12个州组成联盟于 23日共同起诉特朗普政府,指控其关 税政策违法。

亚利桑那州、科罗拉多州、康涅 狄格州、特拉华州等12个州的总检察 长当天向位于纽约的美国国际贸易 法院提起诉讼,称特朗普政府的关税 政策为"一时兴起,而非合法权力的 正当行使",要求法院宣布"对等关 税"非法,并阻止其实施。

诉讼指出,依据美国宪法,关税 设定权专属国会,总统只有在面临来 自国外的"异常和特殊威胁"时才能 援引紧急状态法律。特朗普政府对 任何进入美国的商品征收巨额且不 断变化的关税,颠覆了宪法秩序,引 发美国经济混乱。

纽约州总检察长利蒂希娅·詹姆 斯办公室在声明中表示:"国会从未 授予总统实施此类关税的权力。政 府通过行政命令、社交媒体发文等实 施这些关税已构成违法。"

纽约州州长凯茜·霍楚尔当天在 声明中表示:"特朗普政府不计后果 的关税措施导致消费者成本飙升。"

特朗普4月2日签署行政令,援 引《国际紧急经济权力法》,宣布美国 进入紧急状态,对所有贸易伙伴征收 所谓"对等关税"。此举引发国际社 会和美国各界强烈反对,导致全球金 融市场大幅动荡。

英国:不急于与美国达成贸易协议

新华社伦敦4月24日电(记者 赵修知 赵小娜)英国财政大臣蕾切 尔·里夫斯日前对英国媒体表示,英 国不急于与美国政府达成贸易协议, 而是致力于达成符合英国国家利益 的协议,英国在食品标准、道路安全、 网络安全等领域不会妥协。

里夫斯本周在美国华盛顿出席 国际货币基金组织和世界银行春季 会议,并与美国财政部长斯科特·贝 森特举行首次面对面会谈。英国《卫 报》23日报道,里夫斯表示:"我们不 会仓促达成协议,我们要的是符合英 国国家利益的协议,谈判还在继续。" 另据英国天空新闻频道报道,里

夫斯表示,虽然她对英美达成贸易协 议"充满信心",但英国政府在食品和 汽车问题上有明确底线,而针对未成 年人的网络安全措施则"不可谈判"。

美国方面此前要求英国放宽农 业进口监管。里夫斯对此明确表示: "英国不会降低食品安全标准。"里夫 斯还说,英国不会"在道路安全方面 退让"。这可能意味着英国不会放宽 对美国运动型多功能车(SUV)行人保 护性能的要求。

匠心筑梦 水务担当

"宜水专家"服务品牌提升行动启动

4月23日上午,安庆水务集团"宜 水专家"党建暨服务品牌提升行动动 员大会召开。大会聚焦用户关心的用 水热点、难点问题,旨在打造具有水务 特色的"宜水专家"党建暨服务品牌, 为人民群众提供更优质、更高效的水 务服务,

会议宣读《关于成立"宜水专家" 党建暨服务品牌提升行动领导小组的 通知》,并解读了《"宜水专家"党建暨服 务品牌提升行动实施方案》。实施内 容旨在关注民生响应,解决用水疑难, 定期巡查供水设施,及时发现并解决 潜在问题,确保供水系统稳定运行。 根据用户需求,制定个性化供水解决 方案,定期主动上门提供水质检测、设 施检修等服务,确保用户无忧用水。 优化营商环境,提升服务水平,帮办代 办各园区企业接装水申请,代办企业 接装水破路手续,为企业优化接水点

方案,让企业尽早通水运营。同时针 对用户反映的水压不稳、水质波动、供 水不及时等热点问题,建立快速响应 机制,确保问题第一时间发现并解决。 还通过引进和推广先进的水务技术和 设备,降低运行成本,提升服务质量,实 现水务行业从"传统"向"智慧"转型。

随后,定海服务队、志愿者行动队、 岗位先锋队代表作交流发言。"我们岗 位先锋队作为水务服务前沿,将通过 与社区和企业对接,为广大用户提供 包括便民缴费、用水设施检修和水质 安全宣传等服务,切实做到'涉水问题、 有求必应。'"岗位先锋队代表吴莉说。

"宜水专家"党建暨服务品牌提升行动动员大会现场。



水务志愿者在晶海社区指导用户使用网上营业厅的线上缴费。

本报地址:湖心北路88号

"'宜水专家'品牌将围绕社会的 关注关切、群众的急难愁盼这一核心, 坚持"三个融合"的总体要求,一是用 品牌的力量诠释为民初心的庄严承 诺,将用户满意度作为终极标尺。二 是强化民生保障,加强基础设施建设, 提速老旧管网改造,破解'最后一公

里'难题。三是优化营商环境,推行 '零跑腿'代办服务,助力地方经济发 展。"安庆水务集团党委委员、副总经 理夏善轩表示。

4月24日上午,志愿者行动队在 晶海社区开展主题为"我为群众办实 事,便民服务零距离"志愿服务活动。

活动内容包括上门低保退费、便 民缴费、水质安全宣传、涉水问题受 理、义务检修、发放供水宣传手册等。 同时指导用户绑定微信公众号实现线 上缴费,同步收集用水问题,及时转交 相关部门处理。

"今天在小区办理了低保退费业 务,给我带来了实实在在的便利。"晶 海社区居民吴勤说。

随后队员来到英德利花园西苑11 栋一单元兰璇家中,为她进行义务检 修。在晶海花园 IO 栋二单元方金虎 家中,队员现场为他进行水质检测,并 帮助解决用水难题。

能享受用水服务,帮助解决用水中 的急难愁盼问题,我们感到非常满 意,希望多多开展此类活动,方便广 大业主。" 全媒体记者 舒畅

业主们纷纷表示,"足不出户便

通讯员 颜春骏 摄